



## INGENIEUR COMMERCIAL - H/F

Le Groupe ARES, près de 1100 collaborateurs aujourd'hui, est structuré autour de trois pôles métiers :

ITS - IT Services (Conseil SI et assistance à maîtrise d'ouvrage, Développement et Management Applicatif, Expertises techniques en Infrastructure -Infogérance et Services à la production, Centre de Support Technique)

ISA - Intégration de Solutions Applicatives (Gestion Financière, Gestion des Ressources Humaines, Gestion des Temps et des Activités)

SIT - Systèmes d'Informations Techniques (solutions de conception (CAO) et de gestion de contenu numériques performantes)

Notre ambition : vous faire intégrer notre réseau d'experts et accompagner ensemble nos clients dans la mise en œuvre de leurs projets SI appliqués aux exigences de leurs métiers.

### **Descriptif du poste :**

En étroite collaboration avec votre hiérarchie, vos principales missions consisteront en :

- La prospection de nouveaux clients,
- La qualification de comptes,
- Les entretiens clientèles,
- Les négociations de contrats de prestations,
- Le suivi de ces comptes.

### **Profil recherché : (expérience et formation requises)**

De formation Bac+4/5 et idéalement issu(e) d'un cursus type Ecole de Commerce, vous justifiez d'une expérience réussie d'au moins 3 ans sur un poste similaire acquise impérativement dans les domaines de l'informatique.

Une expérience dans le secteur du Service serait un atout fortement appréciable.

Votre dynamisme, votre motivation, mais également votre ténacité ainsi que vos facultés de communication et d'adaptabilité font de vous le(a) candidat(e) idéal(e) pour ce poste.

La pratique de l'anglais est un plus.

Salaire : A négocier, selon profil.

Poste en CDI à pourvoir sur Orléans (45).

Merci de nous transmettre votre candidature à l'adresse : [recrutement-centre@ares.fr](mailto:recrutement-centre@ares.fr) sous référence ARES/RCITS/IC.